

中国・韓国ビジネスセミナー

～現地専門家が教える、中国・韓国進出の失敗事例と成功の鍵～



各国6社限定
**個別相談会
同時開催!**
事前予約制

セミナーのポイント

- 中国・韓国の成長を取り込む
- 東アジアで勝ち抜くヒント
- リスクやその対処法を解説
- 成功・失敗事例を知る

経済の中心は欧米からアジアへ...

少子高齢化が進む日本市場。
今後10年もすれば、日本国内だけの
企業運営は破綻する可能性が高くなってきています。
激しい競争、複雑な法規制の日本市場だけで企業の生き残りを
考えることは難しく、もはや海外市場への進出は
避けては通れない選択肢となりました。
特に、関西から近く今後も経済成長が見込める中国・韓国という
東アジア地域を自社の成長戦略に取り込むことは、
これからの成功の鍵となってまいります。

日時

2012年11月27日(火)
10:00~15:30 (16:00より個別相談会)

会場

大阪国際会議場 12階 1202号室
〒530-0005 大阪市北区中之島5-3-51

費用

セミナー参加: 事前予約券 **12,000円**〈昼食付・税込〉
当日券 **15,000円**〈昼食付・税込〉
個別相談会: **50,000円**〈各国6社限定 1社40分〉
個別相談会の参加費用には2名分の**セミナー参加料**を含みます

セミナー
定員

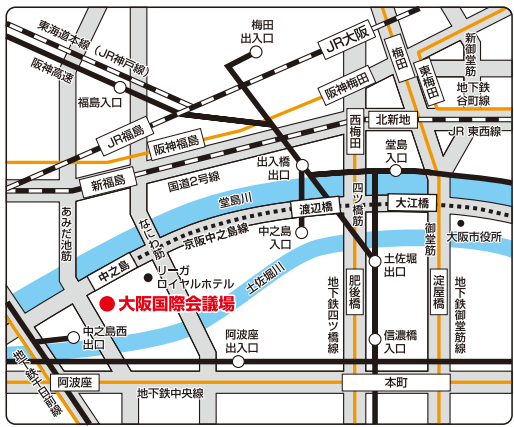
80名限定

主催

日本エスワイエヌ株式会社・株式会社サピエンティスト

後援

戦略マーケティング大学院・ニューフロンティアジャパン株式会社



- JR環状線:「大阪駅」下車、市バスで15分またはタクシーで10分
- JR環状線・阪神電鉄「福島駅」下車、地下鉄「阿波座駅」9番出口
- JR東西線「新福島駅」から、徒歩10分
- 京阪「中之島駅」から、徒歩3分

本セミナーは、各国で実際に日系企業の進出や技術移転をサポートしている専門家、張氏（中国・北京）、許氏（韓国・ソウル）を招聘し、実経験から見える日本企業が検討すべき課題などの事例を挙げながらご教授いただきます。パネルディスカッションでは、参加者の皆様からの質問も交えながら、より詳細をお聞かせいただきます。更に、特別に個別相談会*1も同時に開催を致します。数に限りはありますが、1社あたり*2約40分間の相談をしていただくことが可能です。東アジアへの足掛かりを探しておられる企業様や既に進出はしているが上手く軌道に乗れていない企業様は必見のセミナーです。

※1 個別相談をご希望の場合は、事前予約制となっております。また、別途費用が必要です。 ※2 申し込み順での各国6社限定です。

講師プロフィール

大阪工業大学大学院
教授

平松 幸男

Yukio Hiramatsu



横浜国立大学工学部大学院を修了。日本電信電話公社（現・NTT）に入社。パケット交換システム開発に従事。また、国際標準化の統括責任者として国際標準化戦略、知的財産戦略部長などを歴任。2008年まで国際標準化の世界的な交渉の場である国際電気通信連合（ITU）の議長も務める。その後、大阪工業大学知的財産研究科教授に就任。NTT時代より国際標準化を通じて世界の多くの国・企業・人との交渉を実践してきた経験を基に、日系企業のグローバル化に対して大学教授の立場から様々なサポートを行っている。日本経済の急激な落ち込みから、中小企業においてもグローバル化は避けては通れない事だが、多くの中小企業が未準備のままグローバル化に飛び込んで行くことは大きな危機感を持つ。未準備のまま海外へ進出することは逆効果でリスクが高いと警鐘を鳴らされている。交渉一つでも、進出する国の国情、人種、習慣で大きく異なる事の理解や対処法の事前確認が必要なことから、進出先で信頼できる現地専門家ネットワークを如何に構築できるかが、グローバル化の成功の鍵であると提唱されている。

(株)TRMソリューション
代表取締役

許 在官

Huh Jae Gwan



経商大学校経営大学院（国際貿易）を修了。LG電線（現LS電線）で国際貿易に従事。その後、韓国際法研究所副所長、大韓弁理士会事務局長などを歴任。現在は、(株)TRMソリューションの代表取締役を務めながら、高麗大学のCEO養成講座の教授としても教鞭をとられている。技術、国際取引、知財（特許、商標）など国際ライセンス・ビジネスに明るく、ソウルを拠点に多くの海外企業の韓国進出をサポートしている。また、韓国の多岐のベンチャー企業をの社外取締役としても活躍されており、企業育成にも力をいれられている。また、大韓商事仲裁院の仲裁人も務められており、多くの案件を見てこられている。

北京クラウン＆
ライツ法律事務所 パートナー

張 嵩

Zhang Song



中国山東省出身。中国大連海事大学にて電気通信専攻を経て、中国政法大学大学院で経済法学専攻し修了。また、日本の金沢工業大学大学院知的創造システム専攻を修了。北京の金杜法律事務所、山東省知識産権局特許技術司法鑑定センターを経て、日本プライムワークス国際特許事務所勤務。その後北京に戻り北京市天達法律事務所を経て、北京クラウン＆ライツ法律事務所を設立。日系業務担当パートナー。日本語が堪能な弁護士と弁理士の有資格者であり、また政財界に様々な人脈を持つことから、日系企業の中国進出に対する支援を行っている。実際、トヨタ・キヤノン・日立・松下など大手企業をはじめとした日系企業の中国における特許関連のサポートを行った実績を持つ。更にはJETRO、経済産業省に中国進出サポートに関する法律コンサルティングや調査レポートなども提供している。このような経験を生かし、今後、更に活発化すると予測される日本の中小企業の中国進出のサポートを積極的に展開している。

ファシリテーター

中島 央雄

Hisao Nakajima

日本エスワイエヌ株式会社
代表取締役



日本獣医畜産大学を卒業後、日系大手製薬会社に研究員として入社。その後、開発マーケティングを中心に国際部門の第一線で活躍。米企業との合併事業の立ち上げや欧米企業と業務提携、米国企業との外用医薬品の開発・販売の統括責任者や工場長などを歴任後、転進。外資系企業や日系企業で、医薬品・衛生用品の新製品開発、新規事業の戦略立案に従事。上場企業取締役としての経験も持つ。中小企業のマーケティングサポートを目的に、2010年に日本エスワイエヌ株式会社を設立し独立。多くの外資系企業とのビジネス経験を持ち、また、外資系企業内で上級管理者としての勤務経験も生かし、日系企業の海外進出や外資系企業の日本進出を積極的にサポートしている。特に東アジア、東南アジア、オセアニア、米国に強いネットワークを持つ。

パネラー

下出 一

Hajime Shimoide

株式会社サビエンティスト
代表取締役



大阪工業大学大学院知的財産研究科修了。長年、技術系コンサルティング会社にて大手家電メーカー知財部門や特許事務所の様々なサポート業務に従事。その後、ゲームソフト開発会社にて知財部門の立ち上げと運用に携わる。同時に、同社グループ企業であるスポーツ興行会社等の知財も担当する。2010年、これまでの経験と人脈を活かし、中小企業支援を目的に株式会社サビエンティストを設立。知的財産とITを経営戦略のツールと捉え、企業の経営支援と人材育成に取り組んでいる。また、中小企業のグローバル化を推進するため、韓国、中国をはじめ世界各地にネットワークを確立。中小企業の世界進出を支援している。

タイムスケジュール



個別相談会 ●中国 6社限定 ●韓国 6社限定 <事前予約・先着申込順>

※講師の先生方が相談に応じます。※1社約40分間。※2ヶ国をご希望する場合、事前に事務局にご相談をお願い致します。※個別相談会にはセミナー料金に別途費用が必要です。

「アジア進出セミナー」参加申込書 FAX 06-4805-7573

ご希望コースに✓をつけて下さい

- セミナーのみ 参加希望の方 → 事前予約券 当日券
 個別相談会 参加希望の方 → 韓国 中国

会社名

フリガナ 氏名 所属部署 役職 | 個別相談会参加同伴者のみ記入 フリガナ 氏名 所属部署 役職

勤務先所在地 〒 □□□-□□□□

TEL () - FAX () -

Eメール @

※ご記入いただきました情報は、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用し、本事業に関する目的以外に使用することはありません。※事前予約券の方・個別相談会参加希望の方には、費用の支払い方法や時間等、事務局より別途ご連絡を差し上げます。※複数名参加の場合、本紙コピーを使用しお申し込みください。※応募者多数の場合はお断りすることもございます。

事務局: 日本エスワイエヌ株式会社 〒532-0011 大阪市淀川区西中島3-8-15 新大阪松島ビル-902号室 TEL:06-4805-7571 (代)